

SINCODIV
FENABRAVE
SANTA CATARINA

XV CONGRESSO ESTADUAL
EM BUSCA
DA ALTA
PERFORMANCE



Consciente. Apreciativa. Sustentável.

17 e 18 de junho de 2024

Centrosul | Florianópolis | SC

Guia do Evento

SINCODIV
FENABRAVE
SANTA CATARINA

XV CONGRESSO ESTADUAL
**EM BUSCA
DA ALTA
PERFORMANCE**

GUIA RÁPIDO

CLIQUE NO ITEM PARA IR

Programação

Palestrantes

Local

Inscrições

PROGRAMAÇÃO

17 de junho

Segunda-feira

10h00



Lançamento
**Comitês
Temáticos**

Motocicletas
Automóveis
Caminhões
Implementos Rodoviários
Tratores e Maquinas Agrícolas



Alfredo Breítkopf
Pres. Fenabrave-SC



Sérgio Zonta
Vice-Presidente Fenabrave



Piter Santana
Dir. Executivo Fenabrave-SC



Luiz Carlos Bianchini
Coordenador Nacional
Comissão Sincodivs



Dr. Felipe Rocha
Auditoria contábil
e controladoria



Dr. Natan Braga
Advogado do corpo
jurídico da Fenbrave-SC

PROGRAMAÇÃO

17 de junho

Segunda-feira

13H30 Abertura oficial

14H00 Inovações Detran/SC
Kennedy Nunes

14H15 Método 5 estrelas
Daniel Muller

15H15 Momento Fenabreve
Celebração à vida

15H30 Conduzindo o Futuro
Douglas Quirino Marson

16H25 Coffee Break | Feira de negócios

17h25 José Maurício Andreta Jr

18H05 Espaço Fundação Fritz Müller

18H10 Contratar para alta performance
Vanusa Cardoso

19H05 Formação de Briqueadores
Chico Vendedor Raiz

PROGRAMAÇÃO

18 de junho

Terça-feira | 09h00

Workshop Contadores e RH

Controles internos

Panorama das subvenções

PIS/Cofins/ICMS

Prevenção de fraudes

e muito mais.



George Angnes

Sócio Diretor da Auditoria Muller & Prei

PROGRAMAÇÃO

18 de junho

Terça-feira

8H00 Feira de negócios

9H00 Liderança apreciativa em vendas
Heloísa Biscaia

9H45 Boas práticas para Concessionárias
Piter Santana

10H05 Coffee Break
Feira de negócios

11H15 Excelência no pós-venda
Olavo Centeno

12H20 Almoço
Feira de negócios

13H20 Autogestão para alta
performance sustentável
Ricardo Almeida

14H05 Pregão de Guerra
Alexandre Jaques

14H55 É lúdico mas o papo é sério
Marco Zanqueta

15h55 Futuro Fenabrave-SC
Piter Santana

16H15 Sorteio de brindes



MÉTODO 5 ESTRELAS

Vendas e Comportamento

DANIEL MULLER

No mercado corporativo, já trabalhou com centenas de empresas nacionais e internacionais, acelerando e multiplicando resultados, através do desenvolvimento dos times de profissionais.

É criador do Método 5 Estrelas, programa de vendas que multiplica e acelera o faturamento das empresas e organizações. Já liderou inúmeros projetos de aceleração de resultados que, somados, superam a marca dos 8 bilhões de reais vendidos.

É fundador do Instituto Cada Vez Melhor, empresa líder na área da nova educação e do desenvolvimento humano. É mentor e treinador há mais de 27 anos, atuando há décadas no mercado de capacitação corporativa, tendo treinado mais de 30.000 pessoas.





CONDUZINDO O FUTURO

Estratégias para conectar
diferentes gerações

DOUGLAS QUIRINO

Palestrante em eventos internacionais de Inteligência de Mercado; Facilitador de capacitação executiva para alta liderança, pelo Instituto Brasileiro de Inteligência de Mercado, Fundação Fritz Müller, Instituto Brasileiro de Supply Chain e Escola Superior de E-commerce; Professor MBA e capacitação executiva em Inteligência Comercial e Inteligência Competitiva; Empresário no mercado de Tecnologia e Saúde; Executivo nas áreas Comercial, Inteligência de Mercado, Planejamento Estratégico, Marketing, Qualidade, Controladoria e Logística; Sólida experiência em governança corporativa e gestão do desempenho organizacional;

Mestre em Sistemas de Gestão, MBA em Gestão de Negócios.





CONTRATAR PARA ALTA PERFORMANCE

VANUSA CARDOSO

Professora da Fundação Fritz Muller em Blumenau/SC (parceira Fundação Dom Cabral em SC).

Preparo líderes para que as empresas possam crescer com formações que unem: profundidade, consistência e resultado.

Criadora do movimento LÍDERES QUE FAZEM ECO. Por um mundo com mais ECO e menos EGO na Liderança.

Empresária e mentora na Vanusa Cardoso Academy, Psicóloga (CRP 12/05467), Certificadora Extended DISC®, Consteladora Sistêmica Organizacional e principalmente uma apaixonada pelo que faz!

Case de Sucesso no Google Brasil com o Programa de Desenvolvimento de Líderes.





CURSO DE FORMAÇÃO DE BRIQUIADORES Standup Comedy

CHICO VENDEDOR RAIZ

Especialista em “Brique”, Chico, o vendedor raiz traz o seu “Curso de Formação de Briquiadores” com suas técnicas para “vender umas carniças”.

Com uma legião de seguidores na internet, Chico traz um show de comédia que tem relação direta com o dia-a-dia de vendedores de veículos, numa versão satírica.

Sempre com “moscas brancas”, Chico encontra veículos “perfeitos para seus clientes”.

Trazer um momento diferente para arrancar risadas e divertir os congressistas com um tema pertinente ao mercado e ao evento é uma inovação nesta edição do congresso.





LIDERANÇA APRECIATIVA EM VENDAS

HELOÍSA BISCAIA

Atua com desenvolvimento humano e organizacional há 20 anos. Conta com a experiência no planejamento, design e realização de treinamentos, workshops e programas de desenvolvimento para grupos e lideranças em diversos estados do Brasil. Sócia fundadora da empresa Heloisa Biscaia e da COÍRIS Transformação Humana, atua também pela Rede Pulsar.

Mestre em Administração de empresas pesquisou Design Thinking, especialista em Dinâmica dos Grupos (SBDG), Biologia Cultural (Escuela Matriztica del Chile), Investigação Apreciativa para Sociedades e Negócios Positivos (CWRU School of Management - EUA), Coaching Apreciativo, Thinking Environment e Psicologia Positiva (PUC-RS e Wholebeing Institute Brasil).





EXCELÊNCIA NO PÓS-VENDA

OLAVO CENTENO

Anfitrião dos podcasts “Bate-Papo Na Recepção” e “Dirigindo Vendas”, apresentador no “Canal do Pós-Venda”, produtor da newsletter “Excelência no Pós-Venda” e autor do livro “Orgulho De Ser Pós-Venda”. Com uma trajetória de mais de três décadas dedicadas ao setor de pós-venda em concessionárias.

Compartilha conhecimento em Workshops e Palestras exclusivamente para os profissionais da linha de frente do atendimento no Pós-Venda.

Capacita equipes para que superem desafios e atinjam excelência em suas atuações, contribuindo significativamente para o sucesso das concessionárias em um mercado competitivo.



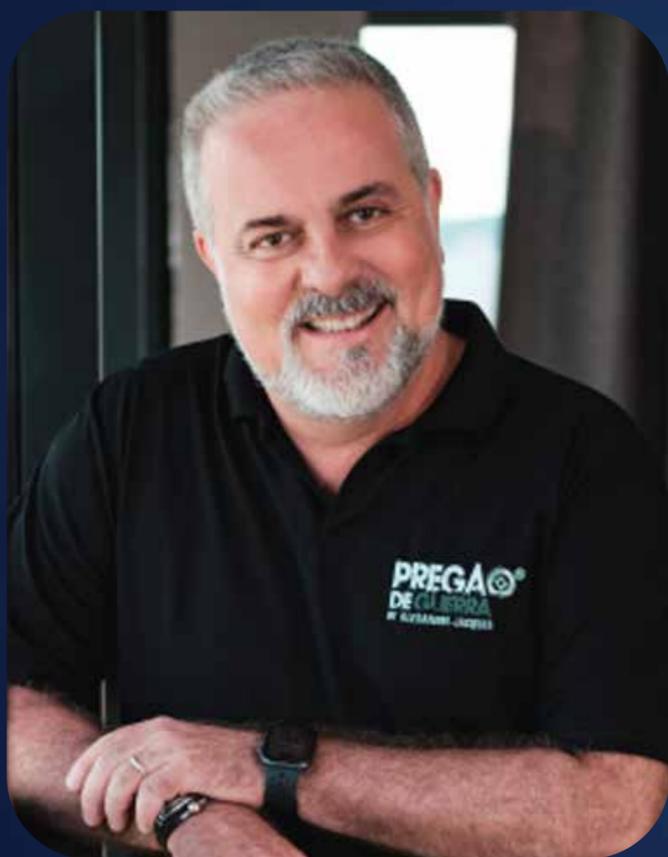


AUTOGESTÃO PARA ALTA PERFORMANCE SUSTENTÁVEL

RICARDO ALMEIDA

Mentor de líderes, especialista em desenvolvimento, saúde mental e bem-estar. Atua há 25 anos no mercado automotivo e acumula mais de 30 mil horas em consultoria, mentoria, coaching e facilitação. Trabalhou na Ford e na Volkswagen em diversas posições. Foi reconhecido e premiado pela Volkswagen como o melhor Consultor de Pós Vendas desta marca. Ricardo é Graduado em Administração com especializações em Vendas e Marketing pela FIA-USP/SP e ESPM/SP. Pós-Graduado em Psicologia Positiva pela PUCRS. Certificado internacionalmente como Coach Profissional e Coach Executivo pela IAC/USA e SLAC/SP e como Analista dos Assessments Process Communication Model, Soft Skills Analysis HS e DISC. Também é Líder Facilitador de Grupos - Germinar.





COMO VENDER UM MÊS EM UM DIA

ALEXANDRE JACQUES

Empresário, graduado em Administração, pós-graduado com MBA em Gestão Estratégica de Pessoas (FGV), Coach pelo ICI e Master Practitioner em PNL. É professor pela FGV, consultor de grandes empresas e autor de quatro livros com base em Neurociência aplicada para a alta performance.

É o criador do Pregão de Guerra, ação de vendas e metodologia que revolucionou o mercado de automóveis dentre outros com vendas espetaculares de 48.530 CARROS nos últimos 5 anos. Hoje é chamado de o “Mago das Vendas” com projetos inovadores que fizeram 214 empresas vender em média um mês em apenas um dia. A palestra será um bate-papo sobre técnicas e ciência para mostrar como fazer o impossível virar realidade trazendo 100% da sua meta mensal em 1 dia.



É LÚDICO MAS O
PAPO É SÉRIO

**MARCO
ZANQUETA**

É Mágico profissional há 30 anos e domina várias técnicas de ilusionismo, tendo participado de congressos internacionais na Inglaterra, Holanda, Suécia e China.

Autor da metodologia “ É lúdico mas o papo é sério”, Marco Zanqueta achou um equilíbrio entre uma palestra motivacional e uma palestra técnica, unindo a Mágica e o conteúdo para levar a Informação e motivação na medida certa.

Recebeu o Oscar Internacional de melhor Mágico da América Latina pela International Magicians Society.

Reconhecido como um dos palestrantes mais requisitados do Brasil, utiliza a mágica em suas palestra para transmitir os objetivos do evento de uma forma leve, divertida e participativa.





MELHORES PRÁTICAS E O FUTURO DA FENABRAVE-SC

PITER SANTANA

Piter Santana, Diretor Executivo da Fenabreve/SC, é um empreendedor e mentor de Desenvolvimento Econômico e Inovação com mais de 20 anos à frente de sua empresa de pesquisas, a Mais Marketing, e de entidades empresariais. Reconhecido por fomentar o empreendedorismo e o associativismo, ele apoia jovens empreendedores e pequenas empresas, promovendo desenvolvimento econômico e inovação social.

Em dois momentos distintos, Piter falará sobre as melhores práticas nas concessionárias com base em dados obtidos através da pesquisa construída em parceria entre a entidade e a Mais Marketing e sobre os futuros da Fenabreve-SC diante da implantação de inovações de gestão sob sua direção executiva.





TOSHIO

Fundador do Clube da Transformação e T-Zen. Criador e Facilitador Internacional de programas de transformação pessoal e organizacional.

Um dos melhores consultores e trainers do mundo segundo a Dale Carnegie. Liderou programas de excelência e transformação para a General Motors e Nissan no Brasil e América Latina.

Fará a mediação entre os palestrantes e atuará como facilitador auxiliar durante o Congresso.



SINCODIV
FENABRAVE
SANTA CATARINA

XV CONGRESSO ESTADUAL
EM BUSCA
DA ALTA
PERFORMANCE



CENTROSUL
CENTRO DE CONVENÇÕES



Av. Gustavo Richard, 850
Centro | Florianópolis
Santa Catarina

Toque aqui para localização no GPS



Hotel Parceiro



IATE Hotel Florianópolis
R. Silva Jardim, 830
Centro, Florianópolis - SC
88020-200
(48) 3212-0700



Leia o QR code ou clique aqui para ter acesso ao tarifário com desconto para congressistas e parceiros

Inscrições

Valores por pessoa

Acesso à feira setorial
e plenária de palestras.
Almoços e coffee breaks
inclusos no valor.

Não associados **R\$ 680**

Associados

1 ou 2 inscritos **R\$ 530**

3 ou 4 inscritos **R\$ 470**

5 ou + inscritos **R\$ 420**



**Clique aqui para fazer sua
inscrição individual**



**Clique aqui para fazer
inscrição de equipe**



XV CONGRESSO ESTADUAL
EM BUSCA
DA ALTA
PERFORMANCE

A glowing blue and purple speedometer graphic with a needle pointing to the right, positioned to the right of the main title text.

Informações (47) 3241-0330



*Soluções
para sua
concessionária*